



Strategisk og operationel rådgivning der virker

Shareworks tilbyder dig konsulent services indenfor vitale forretningsområder. Vi kalder det **working knowledge** - samspillet mellem mål og resultater og viden og kompetencer.

Vores mission er at skabe ekstra værdi for dig på 4 områder; bedre samarbejde, effektive søgninger af viden, et øget salg og en større indtjening.

Det opnår vi ved at yde en kvalificeret og seriøs rådgivning og sparring indenfor områderne:

- ::: **Forretningsudvikling/strategi**
- ::: **Salg og marketing**
- ::: **Markedsvalg og eksport**
- ::: **Produktstruktur/prissætning**
- ::: **Logistik og værdikæde**
- ::: **Samarbejdsprocesser**
- ::: **Projektledelse**
- ::: **Software implementering**

Løsninger - hvordan arbejder vi

Shareworks arbejder på både strategisk og operationelt niveau. Vores kerneværdier er optimal forberedelse/analyse, involvering, engagement, ærlighed, råstyrke når det kommer til resultater, beslutninger og indtjening samt tæt opfølgning. Shareworks arbejder med følgende løsninger:

A. Strategi

Vi støtter dig i fastlæggelse og implementering af din strategi. Vi arbejder med virksomhedens DNA og realiserer de beslutninger og løsninger, som vi i strategien fastsætter. Fokus på jeres processer, adfærd, holdninger og teknologi for at sikre bedre samarbejde, mere effektive søgninger, et øget salg og en større indtjening.

Metodevalg kan være projektledelse - analyse – mindlab - fokusgrupper - workshops – coaching - implementering – opfølgning – evaluering - teknologiværktøjer

B. Operationalisering

Værdikæden er som regel ikke stærkere end det svageste led. Vi går detaljeret ind på et specifikt område sammen med jer og løser en konkret problemstilling. Vi har erfaring med at være "hands-on" med de forskellige driftsprocesser og vurderer sammen med jer, hvordan I bedst muligt kan høste gevinster, resultater eller forandring hurtigst muligt.

Metodevalg kan være workshops – "hands-on" – mystery shopper - coaching – implementering – opfølgning – evaluering - korrigerende handlinger.

C. Software implementering

Det kan være svært at håndtere den stigende IT-kompleksitet, og der er et stort viden potentiale, som oftest kun udnyttes i et mindre omfang. Vi sikrer, at I opnår effektive søgninger på tværs af virksomhedens data og informationer, så det kan resultere i større effektivitet, bedre beslutningsgrundlag og højere indtjening. Det gør vi ved at tilbyde en intelligent søgemaskine fra Enmentosoft baseret på semantiske principper. Metodevalg kan være "knowledge mapping", kravspecifikation, systemanskaffelse, implementering, opfølgning, evaluering.

Hvilke metoder/værktøjer bruger vi

Shareworks arbejder med en fleksibel og pragmatisk tilgang til enhver opgave. Vi navigerer i metodevalg i samråd med jer og har ikke noget behov for at følge en klassisk rute fra analyse til evaluering, men ser os selv lige så forandringsparate, som den proces, som vi er sat til at løse.

::: **Strategi** Metodevalg kan være projektledelse - analyse – mindlab - fokusgrupper - workshops – coaching - implementering – opfølgning – evaluering - teknologiværktøjer

::: **Operationalisering** Metodevalg kan være workshops – ”hands-on” manager – mystery shopper - coaching implementering – opfølgning – evaluering - korrigerende handlinger.

::: **Software implementering** Metodevalg kan være ”knowledge mapping” – kravspecifikation - systemanskaffelse - implementering, opfølgning - evaluering.

Eksportvækst?

Shareworks er tilknyttet Danmarks Eksportråd og har adgang til et globalt netværk af sektorspecialister. Vi har fokus på følgende områder:

- **Vurdering og check af parathed til internationalisering**
- **Rådgivning og sparring om eksportforberedelsesprocessen**
- **Rådgivning om valg af markeder**
- **Udarbejdelse af en handlingsplan for internationalisering**

Shareworks rådgiver i forhold til valg af markeder, som nærmere skal undersøges med henblik på igangsættelse af internationalisering. Der tages samtidig stilling til markedets kompleksitet og jeres behov.

Hvem er Shareworks

Shareworks har siden 2006 rådgivet og arbejdet med både mindre og større danske og internationale virksomheder, og i denne periode opnået veldokumenterede resultater for bl.a. Danmarks Eksportråd, Bestseller, Post Danmark, TSU, Udenrigsministeret, Odense Kommune, Århus Kommune, Region Midtjylland.

Partner Klaus I. Hell har en længere karriere i både danske og internationale virksomheder indenfor både salg, marketing, logistik og teknologiudvikling, og har bl.a. efteruddannet sig indenfor strategisk marketing på Stanford Business School i USA og indenfor Service Differentiation på IMD Business School i Schweiz.

Hvordan kommer I igang

Shareworks tilbyder fordelagtige og konkurrencedygtige konsulentpriser baseret på en fast projektpriis eller et fleksibelt klippekort på en mindre eller større opgave. Kontakt Klaus I. Hell for nærmere information kh@shareworks.eu eller mobil 4035 5043



Shareworks A. N. Hansens Alle 28 2900 Hellerup
Tel +45 7021 5021 www.shareworks.eu kh@shareworks.eu

